

SWE CON

Als Händlerpartner geht's für Sie steil bergauf

Jetzt Swecon-Partner werden und profitieren



Enjoy life
with machines

Sind Sie bereit für die kraftvollen Kompakten?

Klein, aber oho! Unsere Volvo CE-Kompaktmaschinen sind populärer denn je durch ihre vielseitige Einsetzbarkeit in den unterschiedlichsten Bereichen. Und auch Sie können profitieren, indem Sie unser Händlerpartner werden.

Unsere Partnerschaftsangebote sind garantiert genau das Richtige für Sie: Wir suchen Sie als motivierten Partner an unserer Seite, der im Kompaktmaschinenbereich durchstarten möchte. Werden auch Sie Teil unseres erfolgreichen Netzwerks und lassen Sie uns gemeinsam Großes mit den Kompakten erreichen!

Klingt das nach Ihnen?

Wenn Sie sich hier wiederfinden, dann nehmen Sie am besten gleich mit uns Kontakt auf und lassen sich durch unser Team individuell beraten.

- Ihr Unternehmen befindet sich in ländlichen Regionen mit zentraler Anbindung.
- Ihr Unternehmen ist in der Region bereits gut bekannt.
- Sie und Ihre Mitarbeiter pflegen engen und persönlichen Kontakt zu Ihren Kunden.
- Sie sind für uns und Ihre Kunden stets gut erreichbar.
- Sie reagieren zügig auf Anfragen und Anliegen.
- Sie passen sich flexibel an wechselnde Anforderungen an.





Unsere Module

**Nehmen Sie
jetzt Kontakt
zu uns auf!**

Ihr Zukunftsplan: alles aus Ihrer Hand

Das Swecon-Modulprinzip: Vertrieb, Miete und Service

Unser Angebot basiert auf drei Bereichen, die Synergien schaffen und alles aus einer Hand bieten. Auch unsere neuen Händlerpartner sollen zukünftig diese drei Bereiche bedienen können – und davon profitieren!

In Ihrem Tempo: Schritt für Schritt zum Erfolg

Keine Sorge, wir erwarten nicht, dass Sie sofort alle drei Bereiche abdecken. Starten Sie mit einem Modul und integrieren Sie die anderen nach und nach. Als Händlerpartner bleiben Sie autonom und können die Modulplanung gemeinsam mit Swecon steuern. Nutzen Sie dabei die Unterstützung von Volvo Financial Services (VFS).

Händlerpower: gemeinsam läuft's rund



Durch Ihre Partnerschaft können wir das Volvo CE-Händlernetz erweitern und stärken. Sie helfen uns, neue Regionen und Zielgruppen im Kompaktmaschinenbereich zu erreichen. Ihr Fachwissen bereichert unser Know-how, und Ihre Geschäfte ergänzen unsere.

Erwarten Sie Großes

Starker Partner

Profitieren Sie von unserer Unterstützung, ohne Ihre Selbstständigkeit zu verlieren.

Marktführer

Nutzen Sie die Chancen einer Anbindung an Volvo CE.

Kundenbindung

Stärken Sie Ihre Kundenbeziehungen.

Erweitertes Portfolio

Vergrößern Sie Ihr Produkt- und Leistungsangebot mit unserer Hilfe.

Zusätzliche Aufträge

Sichern Sie sich Aufträge, die Sie alleine nicht bewältigen könnten.

Gemeinsame Projekte

Wir sind offen für gemeinsame Projektentwicklungen bei Großaufträgen.

Unser Versprechen: eine starke Partnerschaft, die bewegt!

Attraktive Konditionen

Freuen Sie sich auf exklusive Angebote und ein vielfältiges Produktsortiment, das keine Wünsche offenlässt.

Umfassende Weiterbildung

Mit unseren Schulungen bleibt Ihr Team stets am Puls der Zeit und kann aktuelle Trends optimal nutzen.

Optimierte Arbeitsprozesse

Effizienz ist das A und O – durch unsere Schulungen werden Ihre Arbeitsprozesse noch reibungsloser und effektiver.

Auf eine erfolgreiche Partnerschaft, die bewegt und den gemeinsamen Erfolg auf ganzer Linie im Fokus hat!

Lernen Sie uns kennen: Swecon in Kürze



Die Swecon Baumaschinen GmbH ist seit 2003 führender Importeur und Händler für Volvo Construction Equipment in Deutschland und seit 2024 auch Händler für Ammann Maschinen. Mit 19 Standorten von der Mitte bis in den Norden Deutschlands gehören wir zur Swecon-Gruppe, die Teil des schwedischen Lantmännen-Konzerns ist.

Produktportfolio

Swecon bietet eine breite Palette an **Volvo CE-Baumaschinen** – darunter Bagger, Radlader und Dumper sowie Straßenbauprodukte von **Ammann** wie Straßenfertiger und schwere Walzen.

Mitarbeitende und Service

Über 550 Mitarbeitende – hauptsächlich in Wartung, Reparatur und Ersatzteilversorgung – arbeiten für Swecon. Unsere über 300 Servicemonteure sorgen für schnelle Reparaturen und Instandhaltungen. Zwei Zentrallager haben über 28.000 Ersatzteile vorrätig, die kurzfristig versendet werden können.

Mietpark und Digitalisierung

Swecon verfügt über einen Mietpark mit über 1.000 Maschinen und bietet eine große Auswahl an Gebrauchtmaschinen. Wir setzen auf Digitalisierung mit einem Onlineshop für Mietmaschinen und einer Vertriebsplattform für Neumaschinen. Unser digitales Kundenportal **mySwecon** bietet 24/7 Zugang zu wichtigen Informationen und Dienstleistungen.



Karsten Skupin
Händlerbetreuung

Tel. +49 160 96 998 908

karsten.skupin@swecon.de

Jasper Güttler
Händlerbetreuung

Tel. +49 162 21 00 898

jasper.guettler@swecon.de



- Swecon-Hauptverwaltung
- Swecon-Standort
- Swecon-Zentrallager
- Händler (Groß- und Kompaktmaschinen)
- ◆ Händlerpartner (Kompaktmaschinen)

Swecon
Baumaschinen GmbH

Hauptverwaltung

Europaring 60 · 40878 Ratingen

Tel. +49 2102 77030

info@swecon.de